

Міністерство освіти і науки України

Харківський національний університет імені В. Н. Каразіна

Кафедра цивільно-правових дисциплін

«ЗАТВЕРДЖУЮ»  
Декан юридичного факультету  
Віталій СЕРЬОГІН  
2023 р.



## РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

### МІЖНАРОДНІ КОМЕРЦІЙНІ УГОДИ

рівень вищої освіти - другий (магістерський)  
галузь знань - 29 Міжнародні відносини  
спеціальність - 293 Міжнародне право  
освітня програма - Міжнародне право  
вид дисципліни - обов'язкова  
факультет - юридичний

2023 / 2024 навчальний рік

Програму рекомендовано до затвердження Вченою радою юридичного факультету

31 серпня 2023 року, протокол № 1

РОЗРОБНИКИ ПРОГРАМИ:

Свердліченко Валентина Павлівна, к.ю.н., старший викладач кафедри цивільно-правових дисциплін юридичного факультету Харківського національного університету імені В.Н. Каразіна.

Програму схвалено на засіданні кафедри цивільно-правових дисциплін юридичного факультету

Протокол № 14 від 26 червня 2023 року

Завідувач кафедри  
цивільно-правових дисциплін



Олена УСТИМЕНКО

Програму погоджено с гарантом освітньо-професійної програми другого (магістерського) рівня вищої освіти за спеціальністю 293 Міжнародне право

Гарант освітньо-професійної програми  
другого (магістерського) рівня вищої освіти  
«Міжнародне право»



Олександр ГАВРИЛЕНКО

Програму погоджено науково-методичною комісією юридичного факультету

Протокол від 31 серпня 2023 року, № 1

Голова науково-методичної комісії  
юридичного факультету



Ганна ЗУБЕНКО

## ВСТУП

Програма навчальної дисципліни «Міжнародні комерційні угоди» складена відповідно до освітньо-професійної програми підготовки магістра права, спеціальності 293 – Міжнародне право.

### 1. Опис навчальної дисципліни

1.1. Метою викладання навчальної дисципліни є підготовка фахівців, які мають високу правосвідомість та правову культуру, володіють необхідними в їхній професійній діяльності знаннями і практичними навичками для вирішення конкретних завдань в галузі комерційного права, здібних самостійно і грамотно орієнтуватись в сучасних міжнародних комерційних правовідносинах, приймати виважені та обґрунтовані рішення в рамках своєї професійної компетенції.

1.2. Основними завданнями вивчення дисципліни є формування у студентів відповідних компетентностей.

ЗК-1 – знання та розуміння предметної галузі, усвідомлення соціальної значущості своєї майбутньої професії;

ЗК-6 – здатність проводити самостійне, організувати індивідуальне й колективне наукові дослідження в межах здобутої спеціальності, формулювати завдання та складати програму дослідження, підбирати й упорядковувати первинні й вторинні джерела, оформлювати результати наукової діяльності, зокрема створювати якісні наукові тексти, що можуть бути опубліковані у фахових виданнях;

ЗК-7 – уміння вести наукову дискусію та спір, відстоювати власні погляди в максимально ефективній, переконливій, коректній і тактовній формі, інтелектуальна чесність і вміння працювати з критикою;

ЗК-10 – навички використання інформаційних і комунікаційних технологій.

СК-1 уміння застосовувати набуті знання, вміння й навички в галузі міжнародного права на практиці, здатність розробляти проекти міжнародно-правових актів нормативного та індивідуального характеру;

СК-2 здатність кваліфіковано застосовувати міжнародно-правові акти у різних сферах юридичної діяльності, вміння реалізовувати матеріальні й процесуальні міжнародно-правові норми у професійній діяльності;

СК-3 здатність забезпечувати дотримання вимог міжнародного права, міжнародні зобов'язання України в межах виконання своїх посадових обов'язків;

СК-4 здатність кваліфіковано тлумачити міжнародно-правові акти та давати кваліфіковані юридичні висновки й консультації з міжнародно-правових питань;

СК-6 вміння аналізувати й реалізовувати в професійній діяльності управлінські інновації, забезпечувати дотримання міжнародно-правових стандартів у професійній діяльності;

СК-10 визначеність і наполегливість у постановці професійних завдань та здатність узяти на себе відповідальність.

1.3. Кількість кредитів – 5

1.4. Загальна кількість годин - 150

1.5. Характеристика навчальної дисципліни	
За вибором	
Денна форма навчання	Заочна форма навчання
Рік підготовки	

1-й	1-й
Семестр	
2-й	2-й
Лекції	
28 год.	6 год.
Практичні, семінарські заняття	
14 год.	4 год.
Лабораторні заняття	
Самостійна робота	
108 год.	140 год.
Індивідуальні завдання	
-	-

1.6. При навчанні на рівні магістратури студенти мають досягти наступних програмних результатів навчання:

ПРН 1 Оцінювати природу та характер та регуляторний потенціал міжнародного права; виявляти розуміння меж та механізмів його правового регулювання;

ПРН 2 Розуміє взаємодію міжнародного права з національним законодавством держав, процедуру імплементації міжнародних норм у законодавство України;

ПРН 3 Може оперувати міжнародно-правовими поняттями і категоріями, міжнародно-правовими стандартами та способами їх імплементації в національне законодавство;

ПРН 6 Знає галузі міжнародного права; може назвати міжнародно-правові поняття і категорії, міжнародно-правові стандарти та способи їх імплементації в Україні;

ПРН 7 Розуміє специфіку становлення вітчизняної міжнародно-правової доктрини; вчення про міжнародні відносини, міжнародне спілкування, форми пізнання й обґрунтування загальноновизнаних принципів і норм міжнародного права в контексті інтеграції України до міжнародної та європейської спільноти;

ПРН 8 Проводити порівняльно-правовий аналіз окремих інститутів права різних правових систем, враховуючи взаємозв'язок правової системи України з правовими системами Ради Європи та Європейського Союзу;

ПРН 9 Усвідомлює юридичне і політичне значення міжнародного права для національної правової системи; систему міжнародного права, методи і зміст правового регулювання в різних галузях міжнародного права;

ПРН 12 Готовий брати участь у роботі з укладання міжнародних договорів, підготовки висновків щодо їх юридичної обґрунтованості;

ПРН 14 Володіє навичками усного та письмового ділового спілкування, виконання наукових досліджень з міжнародно-правової тематики, постановки проблем у сфері професійної діяльності та пошуку алгоритму їхнього вирішення;

ПРН 16 Здатен надавати правову оцінку міжнародним подіям та актам; вирішувати міжнародно-правові спори; здійснювати правове супроводження зовнішньополітичної діяльності;

ПРН 18 Проводити збір, інтегрований аналіз та узагальнення матеріалів з різних джерел, включаючи наукову та професійну літературу, бази даних, цифрові, статистичні, тестові та інші, та перевіряти їх на достовірність, використовуючи сучасні методи дослідження.

## 2. Тематичний план навчальної дисципліни

*Розділ I. Загальна характеристика та види міжнародних комерційних угод.*

### **Тема 1. Сутність міжнародних комерційних угод.**

Міжнародні комерційні операції та міжнародні комерційні угоди. Поняття, види, сторони та функції. Види та зміст міжнародних комерційних угод. Сутність основних етапів підготовки міжнародних комерційних угод. Принципи міжнародних комерційних договорів.

### ***Тема 2. Правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності.***

Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів. Конвенція про позовну давність у міжнародній купівлі-продажу товарів. Принципи міжнародних комерційних договорів. Загальні умови продажів. Міжнародні торговельні терміни (ІНКОТЕРМС-2020). Типове форс-мажорне застереження.

### ***Тема 3. Міжнародна купівля-продаж товарів.***

Міжнародна купівля-продаж: сутність, значення, сучасний стан в Україні. Нормативно-правове регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів. Поняття та ознаки договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Підготовка до укладання договору міжнародної купівлі-продажу товарів та його укладання.

### ***Тема 4. Загальна характеристика міжнародної торгівлі послугами.***

Поняття та особливості міжнародної торгівлі послугами. Класифікація послуг у міжнародній торгівлі. Способи поставки послуг та механізми здійснення угод із міжнародної торгівлі послугами. Регулювання міжнародної торгівлі послугами. Основні тенденції розвитку світового ринку послуг.

### ***Тема 5. Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини.***

Загальна характеристика комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень (транспортних послуг). Класифікація міжнародних перевезень. Джерела правового регулювання міжнародних перевезень. Право, що застосовується до договорів міжнародних перевезень. Морські перевезення. Перевезення авіатранспортом. Перевезення залізницею. Перевезення автомобільним транспортом.

### ***Тема 6. Міжнародні інвестиційні угоди.***

Міжнародні інвестиційні угоди: історія та розвиток. Поняття та види міжнародних інвестиційних угод. Багатосторонні інвестиційні угоди. Регіональні інвестиційні договори. Двосторонні інвестиційні договори. Джерела міжнародно-правового регулювання інвестиційних відносин в Україні.

### ***Тема 7. Посередницька діяльність в міжнародному комерційному обороті.***

Сутність посередництва та його роль в міжнародній торгівлі. Основні види та типи посередників. Види міжнародних посередницьких операцій. Торгово-посередницькі операції та їх функції. Проблеми ставлення та розвитку торговельно-посередницької діяльності в Україні.

### ***Тема 8. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності.***

Міжнародний ринок інтелектуальної власності: поняття та економічна роль. Основні міжнародні договори у сфері інтелектуальної власності. Роль двосторонніх торговельних угод у забезпеченні прав інтелектуальної власності. Комерціалізація об'єктів інтелектуальної власності: зміст, принципи та основні способи. Франчайзинг. Міжнародний лізинг.

### ***Тема 9. Страхування в міжнародній торговельній діяльності.***

Загальна характеристика страхового ринку. Страховий ринок у 2022 році. Тенденції 2023 року. Страхування: поняття та класифікація. Договір страхування.

*Розділ II. Загальна характеристика та види міжнародних фінансових відносин.*

**Тема 10. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.**

Загальна характеристика міжнародних фінансових відносин і джерел їх правового регулювання. Правове регулювання банківської діяльності. Правове регулювання ринку цінних паперів і міжнародних валютних відносин. Сутність і особливості міжнародних торговельних розрахунків.

**Тема 11. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин.**

Історія становлення і формування конкурентного законодавства (іноземний досвід). Закордонний досвід державного управління конкурентоспроможністю економіки. Міжнародно-правове регулювання контролю над дотриманням законодавства про захист економічної конкуренції. Адаптація конкурентного законодавства України до права європейського союзу на сучасному етапі євроінтеграційного процесу.

**3. Структура навчальної дисципліни**

Назви розділів і тем	Кількість годин											
	денна форма навчання						заочна форма навчання					
	усього	у тому числі					усьог о	у тому числі				
		л	с	лб	інд	ср		Л	с	лаб	інд	ср
<b>Розділ 1. Загальна характеристика та види міжнародних комерційних угод</b>												
Тема 1. Сутність міжнародних комерційних угод.	11	2	1			8	10	2	2			20
Тема 2. Правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності.	16	4	2			10	10					20
Тема 3. Міжнародна купівля-продаж товарів.	13	2	1			10	12	2				10
Тема 4. Загальна характеристика міжнародної торгівлі послугами.	13	2	1			10	12					10
Тема 5. Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини.	13	2	1			10	12					10
Тема 6. Міжнародні інвестиційні угоди.	13	2	1			10	10					10
Тема 7. Посередницька діяльність в міжнародному комерційному обороті.	13	2	1			10	10					10
Тема 8. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності.	13	2	1			10	10					10

Тема 9. Страховання в міжнародній торговельній діяльності.	13	2	1			10	10					10
Разом за розділом 1	<b>118</b>	<b>20</b>	<b>10</b>			<b>88</b>	<b>96</b>	<b>4</b>	<b>2</b>			110
<b>Розділ 2. Загальна характеристика та види міжнародних фінансових відносин</b>												
Тема 10. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.	16	4	2			10	12	2	2			20
Тема 11. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин.	16	4	2			10	12					10
Разом за розділом 2	<b>32</b>	<b>8</b>	<b>4</b>			<b>20</b>	<b>24</b>	<b>2</b>	<b>2</b>			<b>30</b>
<b>Усього годин</b>	<b>150</b>	<b>28</b>	<b>14</b>			<b>108</b>	<b>150</b>	<b>6</b>	<b>4</b>			<b>140</b>

#### 4. Теми семінарських занять (денна форма навчання)

№ з/п	Назва теми	Кількість годин
1	Сутність міжнародних комерційних угод.	1 (2)
2	Правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності.	2
3	Міжнародна купівля-продаж товарів.	1
4	Загальна характеристика міжнародної торгівлі послугами.	1
5	Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини.	1
6	Міжнародні інвестиційні угоди.	1
7	Посередницька діяльність в міжнародному комерційному обороті.	1
8	Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності.	1
9	Страховання в міжнародній торговельній діяльності.	1
10	Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.	2 (2)
11	Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин.	2
	<b>Разом</b>	<b>12 (4)</b>

#### 5. Самостійна робота (денна форма навчання)

№ з/п	Види, зміст самостійної роботи	Кількість годин
1	Сутність міжнародних комерційних угод (опрацювання додаткової літератури за темою).	8
2	Правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
3	Міжнародна купівля-продаж товарів (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
4	Загальна характеристика міжнародної торгівлі послугами (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
5	Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
6	Міжнародні інвестиційні угоди (опрацювання додаткової літератури за темою).	10

7	Посередницька діяльність в міжнародному комерційному обороті (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
8	Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
9	Страховання в міжнародній торговельній діяльності (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
10	Правове регулювання міжнародних фінансових відносин (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
11	Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
<b>Разом</b>		<b>108</b>

### Самостійна робота (заочна форма навчання)

№ з/п	Види, зміст самостійної роботи	Кількість годин
1	Сутність міжнародних комерційних угод (опрацювання додаткової літератури за темою).	20
2	Правова уніфікація міжнародної комерційної діяльності (опрацювання додаткової літератури за темою).	20
3	Міжнародна купівля-продаж товарів (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
4	Загальна характеристика міжнародної торгівлі послугами (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
5	Договори міжнародного перевезення і пов'язані з ними відносини (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
6	Міжнародні інвестиційні угоди (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
7	Посередницька діяльність в міжнародному комерційному обороті (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
8	Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
9	Страховання в міжнародній торговельній діяльності (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
10	Правове регулювання міжнародних фінансових відносин (опрацювання додаткової літератури за темою).	20
11	Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин (опрацювання додаткової літератури за темою).	10
<b>Разом</b>		<b>140</b>

### 6. Індивідуальні завдання

Не передбачені навчальним планом.

### 7. Методи навчання

Під час проведення занять застосовуються три групи методів навчання:

- словесні, які передбачають описове розкриття навчального матеріалу, пояснення сутності відповідного явища, поняття, процесу, інструктаж щодо особливостей застосування окремих норм, перевірка рівня самостійного опрацювання навчального матеріалу тощо;
- наочні, сутність яких полягає в демонстрації схем, таблиць, малюнків (за наявності), презентацій;



3. практичні, які проявляються в формуванні вмінь і навичок оперування правовими категоріями, застосування правових норм та використання набутих знань при проведенні семінарських занять.

## 8. Методи контролю

Вхідний контроль проводиться перед вивченням курсу з метою визначення рівня підготовки студентів із дисциплін, які забезпечують базу для цього курсу. Такий контроль проводиться на першому занятті за завданнями, що відповідають програмам попереднього навчання.

Поточний контроль проводиться під час аудиторних занять протягом семестру. Він може відбуватися у формі усного опитування або письмового контролю на семінарських заняттях або лекціях, колоквиуму, виступів студентів при обговоренні питань на семінарських заняттях, комп'ютерного тестування тощо. Поточний контроль включає написання контрольної роботи в середині семестру та підготовку індивідуального завдання (реферату) наприкінці семестру.

Підсумковий семестровий контроль проводиться у формі заліку. Студента допускають до семестрового контролю за умови виконання ним усіх видів робіт, передбачених навчальним планом на семестр із цієї дисципліни.

### Питання на залік із дисципліни «Міжнародні комерційні угоди»:

1. Міжнародні комерційні операції та міжнародні комерційні угоди.
2. Поняття та види міжнародних комерційних угод.
3. Сторони та функції міжнародних комерційних угод.
4. Види та зміст міжнародних комерційних угод.
5. Сутність основних етапів підготовки міжнародних комерційних угод.
6. Розкрийте поняття оферти та акцепту під час укладання міжнародних комерційних угод.
7. Порядок укладання міжнародного комерційного контракту.
8. Торгові звичаї: поняття, сутність та загальні правила використання.
9. Принципи міжнародних комерційних договорів.
10. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів.
11. Конвенція про позовну давність у міжнародній купівлі-продажу товарів.
12. Принципи міжнародних комерційних договорів.
13. Загальні умови продажів.
14. Міжнародні торговельні терміни (ІНКОТЕРМС-2020).
15. Типове форс-мажорне застереження.
16. Міжнародна купівля-продаж: сутність, значення, сучасний стан в Україні.
17. Нормативно-правове регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів.
18. Поняття та ознаки договору міжнародної купівлі-продажу товарів.
19. Підготовка до укладання договору міжнародної купівлі-продажу товарів та його укладання.
20. Поняття та особливості міжнародної торгівлі послугами.
21. Класифікація послуг у міжнародній торгівлі.
22. Способи поставки послуг та механізми здійснення угод із міжнародної торгівлі послугами.
23. Регулювання міжнародної торгівлі послугами.
24. Основні тенденції розвитку світового ринку послуг.
25. Загальна характеристика комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень (транспортних послуг).
26. Класифікація міжнародних перевезень.

27. Джерела правового регулювання міжнародних перевезень.
28. Право, що застосовується до договорів міжнародних перевезень.
29. Морські перевезення.
30. Перевезення авіатранспортом.
31. Перевезення залізницею.
32. Перевезення автомобільним транспортом.
33. Міжнародні інвестиційні угоди: історія та розвиток.
34. Поняття та види міжнародних інвестиційних угод.
35. Багатосторонні інвестиційні угоди.
36. Регіональні інвестиційні договори.
37. Двосторонні інвестиційні договори.
38. Джерела міжнародно-правового регулювання інвестиційних відносин в Україні.
39. Сутність посередництва та його роль в міжнародній торгівлі.
40. Основні види та типи посередників.
41. Види міжнародних посередницьких операцій.
42. Торгово-посередницькі операції та їх функції.
43. Проблеми ставлення та розвитку торговельно-посередницької діяльності в Україні.
44. Міжнародний ринок інтелектуальної власності: поняття та економічна роль.
45. Основні міжнародні договори у сфері інтелектуальної власності.
46. Роль двосторонніх торговельних угод у забезпеченні прав інтелектуальної власності.
47. Комерціалізація об'єктів інтелектуальної власності: зміст, принципи та основні способи.
48. Франчайзинг.
49. Міжнародний лізинг.
50. Загальна характеристика страхового ринку.
51. Страхування: поняття та класифікація.
52. Договір страхування.
53. Загальна характеристика міжнародних фінансових відносин і джерел їх правового регулювання.
54. Правове регулювання банківської діяльності.
55. Правове регулювання ринку цінних паперів і міжнародних валютних відносин.
56. Сутність і особливості міжнародних торговельних розрахунків.
57. Історія становлення і формування конкурентного законодавства (іноземний досвід).
58. Закордонний досвід державного управління конкурентоспроможністю економіки.
59. Міжнародно-правове регулювання контролю над дотриманням законодавства про захист економічної конкуренції.
60. Адаптація конкурентного законодавства України до права європейського союзу на сучасному етапі євроінтеграційного процесу.

## 9. Схема нарахування балів

### Денна форма навчання

Поточний контроль, самостійна робота	Разом	Залік ова робот а	Сум а
---	-------	----------------------------	----------

Розділ 1			Розділ 2				60	40	100
T1-T2	T3-T4	T5	T6-T7	T8-T9	T10-T11	Контрольна робота			
6	6	6	6	6	6	24			

### Заочна форма навчання

Поточний контроль, самостійна робота			Разом	Залікова робота	Сума	
Розділ 1		Розділ 2		60	40	100
T1-T5	T6-T11	Контрольна робота				
18	18	24				

### Критерії оцінювання рівня успішності навчання на семінарському занятті

#### Денна форма навчання.

Поточний контроль здійснюється, зокрема, у формі опитування/письмових завдань на семінарських та практичних заняттях за 6-бальною шкалою оцінок.

#### 6 балів ставиться за наступних умов:

- студент активно працює протягом усього практичного заняття;
- дає повний, правильний, послідовний, зв'язний, обґрунтований виклад питання, що супроводжується правильними прикладами з доктринальних джерел та посиланням на чинне законодавство;
- все, що викладається, повинно свідчити про глибоке розуміння і орієнтацію в явищах і процесах, що вивчаються;
- правильні вичерпні відповіді на додаткові питання викладача.

#### 5 балів ставиться за наступних умов:

- студент активно працює протягом практичного заняття;
- дає правильний, повний виклад змісту підручника і матеріалу, поданого викладачем, але на додаткові контрольні питання, які ставить викладач для з'ясування глибини розуміння і вміння орієнтуватися в явищах і процесах, відповідає лише з деякою допомогою викладача чи колег;
- недостатньо вичерпні відповіді на додаткові запитання викладача.

#### 4 бали ставиться за наступних умов:

- студент допускає суттєві помилки або зовсім пропускає матеріал і частково виправляє ці помилки тільки після вказівки викладача;
- студент виявляє незнання значної частини навчального матеріалу, нелогічно і невпевнено його викладає, у відповіді мають місце заминки і перерви, не може пояснити проблему, хоча і розуміє її;
- викладає матеріал не достатньо зв'язно і послідовно.

#### 3 бали ставиться за наступних умов:

- студент на занятті поводить себе пасивно, відповідає лише за викликом викладача;
- в цілому виявляє знання основного навчального матеріалу, що розглядається, але під час відповіді допускає помилки і усвідомлює їх тільки після вказівки викладача;
- відповіді на запитання дає не одразу, а тільки після деякого напруження пам'яті, причому відповіді нечіткі;
- не в змозі без допомоги викладача вивести співвідношення з іншими проблемами дисципліни, що вивчається.

#### 2-1 бал ставиться за наступних умов:

- студент припускається грубих помилок при викладі матеріалу і не виправляє ці помилки навіть при вказівці на них викладача;

- виявляє нерозуміння навчального матеріалу і як наслідок цього – повна відсутність навичок як в аналізі явищ, так і у подальшому виконанні практичних завдань.

**0 балів ставиться за наступних умов:**

- студент відмовляється від відповіді на семінарському занятті; висловлює свою невідповідність до семінарського заняття.

**Заочна форма навчання.**

Поточний контроль здійснюється, зокрема, у формі опитування/письмових завдань на семінарських та практичних заняттях за 18-бальною шкалою оцінок.

**18-15 балів ставиться за наступних умов:**

- студент активно працює протягом усього практичного заняття;

- дає повний, правильний, послідовний, зв'язний, обґрунтований виклад питання, що супроводжується правильними прикладами з доктринальних джерел та посиланням на чинне законодавство;

- все, що викладається, повинно свідчити про глибоке розуміння і орієнтацію в явищах і процесах, що вивчаються;

- правильні вичерпні відповіді на додаткові питання викладача.

**14-11 балів ставиться за наступних умов:**

- студент активно працює протягом практичного заняття;

- дає правильний, повний виклад змісту підручника і матеріалу, поданого викладачем, але на додаткові контрольні питання, які ставить викладач для з'ясування глибини розуміння і вміння орієнтуватися в явищах і процесах, відповідає лише з деякою допомогою викладача чи колег;

- недостатньо вичерпні відповіді на додаткові запитання викладача.

**10-7 балів ставиться за наступних умов:**

- студент на занятті поводить себе пасивно, відповідає лише за викликом викладача;

- в цілому виявляє знання основного навчального матеріалу, що розглядається, але під час відповіді допускає помилки і усвідомлює їх тільки після вказівки викладача;

- відповіді на запитання дає не одразу, а тільки після деякого напруження пам'яті, при чому відповіді нечіткі;

- не в змозі без допомоги викладача вивести співвідношення з іншими проблемами дисципліни, що вивчається.

**6-3 бали ставиться за наступних умов:**

- студент допускає суттєві помилки або зовсім пропускає матеріал і частково виправляє ці помилки тільки після вказівки викладача;

- студент виявляє незнання значної частини навчального матеріалу, нелогічно і невпевнено його викладає, у відповіді мають місце заминки і перерви, не може пояснити проблему, хоча і розуміє її;

- викладає матеріал не достатньо зв'язно і послідовно.

**2-1 бал ставиться за наступних умов:**

- студент припускається грубих помилок при викладі матеріалу і не виправляє ці помилки навіть при вказівці на них викладача;

- виявляє нерозуміння навчального матеріалу і як наслідок цього – повна відсутність навичок як в аналізі явищ, так і у подальшому виконанні практичних завдань.

**0 балів ставиться за наступних умов:**

- студент відмовляється від відповіді на семінарському занятті; висловлює свою невідповідність до семінарського заняття.

**Критерії оцінювання контрольних робіт та кількість балів**

Контрольна робота проводиться у формі тестових завдань.

Для студентів денної та заочної форм навчання контрольна робота, передбачена навчальним планом, проводиться у вигляді тестів (сума балів за кожну правильну відповідь (24 відповіді)) складає 1 бал, максимальна кількість балів – 24);

### **Критерії оцінювання на заліку (денна та заочна форма навчання)**

Залік проводиться у вигляді тестових завдань. Загальна кількість тестових завдань – 40, в яких 1 правильна відповідь, що оцінюється в 1 бал.

Разом – максимальна кількість балів за залік – 40 б.

Максимальна сума балів, яку може набрати студент (денної та заочної форми навчання) під час вивчення навчальної дисципліни, складає 100 балів.

### **Шкала оцінювання**

Сума балів за всі види навчальної діяльності протягом семестру	Оцінка за національною шкалою
90–100	зараховано
70-89	зараховано
50-69	зараховано
1-49	незараховано

## **10. Рекомендована література**

### **Основна література**

1. Міжнародні комерційні угоди / Димінська О. Ю., Кібенко О. Р., Кирвель І. Ю. та ін. ; за ред. У. Хельмана, С. О. Балащенко, В. І. Нагнібеди. Хмельницький: Хмельницький університет управління та права, 2015. 524 с.
2. Міжнародне приватне право: Загальна частина: підруч. / за ред. А. С. Довгера і В. І. Кисіля. Київ: Алерта, 2012. 376 с.
3. Міжнародне приватне право: Особлива частина: підруч./за ред.А. С. Довгера і В. І. Кисіля. Київ : Алерта, 2013. 400 с.
4. Міжнародне торговельне право:навч. посіб. / О.М. Мальський, А. М. Ягольник. Київ: Знання, 2005. 595 с.
5. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки: нормативно-правове регламентування. Навч. посібник / За редакцією Козака Ю. Г., Логвінової Н. С. Київ: Центр учбової літератури, 2010. 648 с.
6. Крилова Н. В. Управління міжнародними торговельними операціями: Навч. посіб. Київ: МАУП, 2006. 232 с.
7. Віхров О. П. Правове регулювання господарських відносин в окремих сферах і галузях економіки. Київ: Юрінком Інтер, 2017. 448 с.
8. Дахно І., Алієва-Барановська В. Міжнародне економічне право: навчальний посібник. Київ : Центр навчальної літератури, 2019. 368 с.
9. Зовнішньоекономічні операції і контракти: навч. посіб. для студ. вищ. навч. закл. Київ : Центр навчальної літератури, 2004. 608 с.
10. Козловський, В. О. Укладання зовнішньоекономічних договорів і контрактів: навч. посіб. Вінниця : ВНТУ, 2009. 166 с.

## Допоміжна література

1. Беляєва А. П. Принцип свободи договору в правовому регулюванні зовнішньоекономічного контракту: Автореферат Дис. канд. юрид. наук: 12.00.01 / Нац. Юрид.акад. України ім. Я. Мудрого. Харків, 2005. 20 с.
2. Зовнішньоекономічний договір (контракт) купівлі-продажу: правове регулювання: монографія. Вінниця : ВНТУ, 2013. 247 с.
3. Боярська З.І. Міжнародне комерційне право. Київ, 2020. 124 с.
4. Гелич А.О., Гелич Ю.О. Порівняльно-правова характеристика законодавства ЄС та України про антиконкурентні узгоджені дії. Повітряне і космічне право: Юридичний вісник. *Наукові праці Національного авіаційного університету*. 2007. № 3 (4). С. 53-56.
5. Козик В. В. Зовнішньоекономічні операції і контракти. Навч. посіб. / В. В. Козик, Л. А. Панкова, Я. С. Крап'як, О. Ю. Григор'єв, А. О. Босак. 2-ге вид. Київ : Центр навчальної літератури, 2004. 608 с.
6. Міжнародні розрахунки та валютні операції: Навч. посібник / О. І. Береславська, О. М. Наконечний, М. Г. Пясецька та ін.; За заг. ред. М. І. Савлука. Київ: КНЕУ, 2020. 392 с.
7. Циганкова Т. М. Міжнародна торгівля: Навч.-метод. посібник для самост. вивч. дисц. Т.М. Циганкова, Л. П. Петрашко, Т.В. Кальченко. Київ : КНЕУ, 2003. 256 с.

### 11. Посилання на інформаційні ресурси в Інтернеті, відео-лекції, інше методичне забезпечення

1. Офіційний веб-портал Верховної Ради України. <http://portal.rada.gov.ua/>
2. Офіційне інтернет-представництво Президента України. <http://www.president.gov.ua/>
3. Єдиний веб-портал органів виконавчої влади України. <http://www.kmu.gov.ua/>
4. Офіційний веб-портал органів судової влади України. <http://court.gov.ua/>
5. Офіційний веб-сайт Конституційного Суду України. <http://www.ccu.gov.ua/>
6. Офіційний веб-сайт Уповноваженого Верховної Ради України з прав людини. <https://ombudsman.gov.ua/>