

Міністерство освіти і науки України

Харківський національний університет імені В. Н. Каразіна

Кафедра цивільно-правових дисциплін

«ЗАТВЕРДЖУЮ»

Декан юридичного факультету

Віталій СЕРЬОГІН

«31» серпня 2026 р.

РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ

МІЖНАРОДНІ КОМЕРЦІЙНІ УГОДИ

рівень вищої освіти - другий (магістерський)

галузь знань - D Бізнес, адміністрування та право

спеціальність - D9 Міжнародне право

освітня програма - Міжнародне право

вид дисципліни - за вибором

факультет - юридичний

2026 / 2027 навчальний рік

Програму рекомендовано до затвердження Вченою радою юридичного факультету

31 серпня 2026 року, протокол № 1

РОЗРОБНИКИ ПРОГРАМИ:

Воронов Кирило Маркович, к.ю.н., доцент, доцент кафедри цивільно-правових дисциплін юридичного факультету Харківського національного університету імені В.Н. Каразіна.

Програму схвалено на засіданні кафедри цивільно-правових дисциплін юридичного факультету

Протокол № 1 від 28 серпня 2026 року

Завідувач кафедри
цивільно-правових дисциплін



Олена УСТИМЕНКО

Програму погоджено с гарантом освітньо-професійної програми другого (магістерського) рівня вищої освіти за спеціальністю «Міжнародне право»

Гарант освітньо-професійної програми
другого (магістерського) рівня вищої освіти
«Міжнародне право»



Олександр ГАВРИЛЕНКО

Програму погоджено науково-методичною комісією юридичного факультету

Протокол від 31 серпня 2026 року, № 1

Голова науково-методичної комісії
юридичного факультету



Ганна ЗУБЕНКО

ВСТУП

Програма навчальної дисципліни «Міжнародні комерційні угоди» складена відповідно до освітньо-професійної програми підготовки магістра права, спеціальності D9 Міжнародне право.

1. Опис навчальної дисципліни

1.1. Метою викладання навчальної дисципліни є підготовка фахівців, які мають високу правосвідомість та правову культуру, володіють необхідними в їхній професійній діяльності знаннями і практичними навичками для вирішення конкретних завдань в галузі комерційного права, зокрема в сфері міжнародних комерційних угод, здібних самостійно орієнтуватись в сучасних міжнародних комерційних правовідносинах, приймати виважені та обґрунтовані рішення в рамках своєї професійної компетенції.

1.2. Основними завданнями вивчення дисципліни є визначення та аналіз правових проблем, формування та обґрунтування правових позицій та застосування отриманих знань у практичних ситуаціях.

1.3. Кількість кредитів – 3

1.4. Загальна кількість годин - 90

1.5. Характеристика навчальної дисципліни	
За вибором	
Денна форма навчання	Заочна форма навчання
Рік підготовки	
1-й	1-й
Семестр	
2-й	2-й
Лекції	
14 год.	4 год.
Практичні, семінарські заняття	
14 год.	4 год.
Лабораторні заняття	
Самостійна робота	
62 год.	82 год.
Індивідуальні завдання	

1.6. Перелік компетентностей, що формує дана дисципліна:

ЗК 1. Здатність до критичного мислення, аналізу та синтезу.

ЗК 5. Здатність розробляти проекти та управляти ними.

ЗК 10. Здатність до використання інформаційних і комунікаційних технологій.

СК 4. Здатність ефективно забезпечувати адаптацію законодавства України до права ЄС у правотворчому, правоінтерпретаційному та правозастосовному контекстах, надавати правову підтримку євроінтеграційним та євроатлантичним процесам у різних сферах суспільних відносин.

СК 5. Здатність готувати проекти національних та міжнародних правових актів, надавати пропозиції з імплементації міжнародних стандартів у національне законодавство, приведення норм вітчизняного законодавства у відповідність до норм міжнародного права.

СК 7. Здатність розв'язувати проблеми міжнародного права, адаптації законодавства України до права ЄС у нових або незнайомих середовищах за наявності неповної або обмеженої інформації з урахуванням аспектів соціальної та етичної відповідальності.

СК 9. Здатність розробляти і впроваджувати інновації у різних галузях та інститутах міжнародного права, права ЄС за допомогою міжнародно-правових інструментів.

1.7. Перелік результатів навчання, що формує дана дисципліна:

РН 1. Виявляти, аналізувати та пропонувати шляхи вирішення різноаспектних проблем міжнародно-правового та національно-правового змісту.

РН 3. Вільно спілкуватися державною та іноземною мовами усно і письмово для обговорення питань професійної діяльності, результатів досліджень та інновацій, пошуку та аналізу відповідної інформації.

РН 5. Здійснювати юридичне представництво клієнта в міжнародних судових органах, національних судах, міжнародних комерційних арбітражах, інших міжнародних організаціях, органах державної влади та місцевого самоврядування.

РН 8. Готувати проекти міжнародних договорів та актів національного законодавства, надавати пропозиції з усунення колізій між нормами міжнародного права, а також приведення норм національного права у відповідність до норм міжнародного права.

РН 10. Надавати юридичний супровід процесам адаптації різних галузей законодавства України до права Європейського Союзу.

РН 11. Організовувати та вести переговори, забезпечувати ефективну комунікацію з фахівцями на національному і міжнародному рівнях.

РН 13. Розробляти та реалізовувати інноваційні та дослідницькі проекти у сфері міжнародного права з урахуванням правових, соціальних, економічних та етичних аспектів.

РН 15. Брати участь у розробці та виконанні наукових проектів, у тому числі міжнародних, оцінювати необхідні ресурси та можливі ризики.

РН 16. Оцінювати достовірність інформації та надійність джерел, аналізувати її та використовувати для проведення наукових досліджень та професійної діяльності у сфері міжнародного права.

1.8. Пререквізити: Теорія права та держави. Цивільне право. Цивільний процес.

2. Тематичний план навчальної дисципліни

Розділ І. Загальна характеристика та види міжнародних комерційних угод.

Тема 1. Сутність міжнародних комерційних угод.

Міжнародні комерційні операції та міжнародні комерційні угоди. Поняття, види, сторони та функції. Види та зміст міжнародних комерційних угод. Сутність основних етапів підготовки міжнародних комерційних угод. Принципи міжнародних комерційних договорів. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів. Конвенція про позовну давність у міжнародній купівлі-продажу товарів. Принципи міжнародних комерційних договорів. Загальні умови продажів. Міжнародні торговельні терміни (ІНКОТЕРМС-2020). Типове форс-мажорне застереження.

Тема 2. Міжнародна купівля-продаж товарів.

Міжнародна купівля-продаж: сутність, значення, сучасний стан в Україні. Нормативно-правове регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів. Поняття та ознаки договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Підготовка до укладання договору міжнародної купівлі-продажу товарів та його укладання. Поняття та особливості міжнародної торгівлі послугами. Класифікація послуг у міжнародній торгівлі. Регулювання міжнародної торгівлі послугами. Основні тенденції розвитку світового ринку послуг. Загальна характеристика

комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень (транспортних послуг).

Тема 3. Міжнародні інвестиційні угоди.

Міжнародні інвестиційні угоди: історія та розвиток. Поняття та види міжнародних інвестиційних угод. Багатосторонні інвестиційні угоди. Регіональні інвестиційні договори. Двосторонні інвестиційні договори. Джерела міжнародно-правового регулювання інвестиційних відносин в Україні. Сутність посередництва та його роль в міжнародній торгівлі.

Тема 4. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності.

Міжнародний ринок інтелектуальної власності: поняття та економічна роль. Основні міжнародні договори у сфері інтелектуальної власності. Роль двосторонніх торговельних угод у забезпеченні прав інтелектуальної власності. Комерціалізація об'єктів інтелектуальної власності: зміст, принципи та основні способи. Франчайзинг. Міжнародний лізинг.

Тема 5. Страхування в міжнародній торговельній діяльності.

Загальна характеристика страхового ринку. Страховий ринок у 2024 році. Тенденції 2025-2026 року. Страхування: поняття та класифікація. Договір страхування.

Розділ II. Загальна характеристика та види міжнародних фінансових відносин.

Тема 6. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.

Загальна характеристика міжнародних фінансових відносин і джерел їх правового регулювання. Правове регулювання банківської діяльності. Правове регулювання ринку цінних паперів і міжнародних валютних відносин. Сутність і особливості міжнародних торговельних розрахунків.

Тема 7. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин.

Історія становлення і формування конкурентного законодавства (іноземний досвід). Закордонний досвід державного управління конкурентоспроможністю економіки. Міжнародно-правове регулювання контролю над дотриманням законодавства про захист економічної конкуренції. Адаптація конкурентного законодавства України до права європейського союзу на сучасному етапі євроінтеграційного процесу.

3. Структура навчальної дисципліни

Назви розділів і тем	Кількість годин											
	денна форма навчання						заочна форма навчання					
	усь го	у тому числі					усь ого	у тому числі				
		л	с	лб	ін д	ср		л	с	лаб	інд	ср
Розділ 1. Загальна характеристика та види міжнародних комерційних угод												
Тема 1. Сутність міжнародних комерційних угод	12	2	2			8	15	2	2			11
Тема 2. Міжнародна купівля-продаж товарів	12	2	2			8	11					11
Тема 3. Міжнародні інвестиційні угоди.	12	2	2			8	11					11
Тема 4. Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності.	12	2	2			8	11					11
Тема 5. Страхування в	14	2	2			10	11					11

міжнародній торговельній діяльності.												
Разом за розділом 1	62	10	10			42	59	2	2			55
Розділ 2. Загальна характеристика та види міжнародних фінансових відносин												
Тема 6. Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.	14	2	2			10	17	2	2			13
Тема 7. Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин.	14	2	2			10	14					14
Разом за розділом 2	28	4	4			20	31	2	2			27
Усього годин	90	14	14			62	90	4	4			82

4. Теми семінарських занять

№ з/п	Назва теми	Кількість годин
1.	Сутність міжнародних комерційних угод.	2 (2)
2.	Міжнародна купівля-продаж товарів.	2
3.	Міжнародні інвестиційні угоди.	2
4.	Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності.	2
5.	Страховання в міжнародній торговельній діяльності.	2
6.	Правове регулювання міжнародних фінансових відносин.	2 (2)
7.	Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин.	2
	Разом	14 (4)

5. Завдання для самостійної роботи

№ з/п	Види, зміст самостійної роботи	Кількість годин
1.	Сутність міжнародних комерційних угод (опрацювання додаткової літератури за темою).	8 (11)
2.	Міжнародна купівля-продаж товарів (опрацювання додаткової літератури за темою).	8 (11)
3.	Міжнародні інвестиційні угоди (опрацювання додаткової літератури за темою).	8 (11)
4.	Міжнародні комерційні угоди з правами на об'єкти інтелектуальної власності (опрацювання додаткової літератури за темою).	8 (11)
5.	Страховання в міжнародній торговельній діяльності (опрацювання додаткової літератури за темою).	10 (11)
6.	Правове регулювання міжнародних фінансових відносин (опрацювання додаткової літератури за темою).	10 (13)
7.	Антимонопольне регулювання міжнародних економічних відносин (опрацювання додаткової літератури за темою).	10 (14)
	Разом	62 (82)

6. Індивідуальні завдання

Не передбачені навчальним планом.

7. Методи навчання

Під час проведення занять застосовуються три групи методів навчання:

1. словесні, які передбачають описове розкриття навчального матеріалу, пояснення сутності відповідного явища, поняття, процесу, інструктаж щодо особливостей застосування окремих норм, перевірка рівня самостійного опрацювання навчального матеріалу тощо;

2. наочні, сутність яких полягає в демонстрації схем, таблиць, малюнків (за наявності), презентацій;

3. практичні, які проявляються в формуванні вмінь і навичок оперування правовими категоріями, застосування правових норм та використання набутих знань при проведенні семінарських занять.

8. Методи контролю

Методи контролю – це способи діагностичної діяльності, які дозволяють здійснювати зворотний зв'язок у процесі навчання з метою отримання даних про успішність навчання, ефективність навчального процесу. Контрольні заходи визначають відповідність рівня набутих студентами знань, умінь та навичок вимогам нормативних документів щодо вищої освіти.

Поточний контроль проводиться на кожному семінарському аудиторному занятті у формі усного опитування, виступів студентів, написання контрольних робіт тощо.

По закінченню вивчення курсу проводиться залік у формі письмової залікової роботи, яка може передбачати розгорнуті відповіді на питання, відповіді на тести.

Максимальна сума балів, яку може набрати студент при складанні підсумкового контролю з навчальної дисципліни, складає 40. Максимальна сума балів, які може набрати студент при вивченні навчальної дисципліни, складає 100.

Питання на залік із дисципліни «Міжнародні комерційні угоди»:

1. Міжнародні комерційні операції та міжнародні комерційні угоди.
2. Поняття та види міжнародних комерційних угод.
3. Сторони та функції міжнародних комерційних угод.
4. Види та зміст міжнародних комерційних угод.
5. Сутність основних етапів підготовки міжнародних комерційних угод.
6. Розкрийте поняття оферти та акцепту під час укладання міжнародних комерційних угод.
7. Порядок укладання міжнародного комерційного контракту.
8. Торгові звичаї: поняття, сутність та загальні правила використання.
9. Принципи міжнародних комерційних договорів.
10. Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів.
11. Конвенція про позовну давність у міжнародній купівлі-продажу товарів.
12. Принципи міжнародних комерційних договорів.
13. Загальні умови продажів.
14. Міжнародні торговельні терміни (ІНКОТЕРМС-2020).
15. Типове форс-мажорне застереження.
16. Міжнародна купівля-продаж: сутність, значення, сучасний стан в Україні.
17. Нормативно-правове регулювання міжнародної купівлі-продажу товарів.
18. Поняття та ознаки договору міжнародної купівлі-продажу товарів.
19. Підготовка до укладання договору міжнародної купівлі-продажу товарів та його укладання.
20. Поняття та особливості міжнародної торгівлі послугами.
21. Класифікація послуг у міжнародній торгівлі.

22. Способи поставки послуг та механізми здійснення угод із міжнародної торгівлі послугами.
23. Регулювання міжнародної торгівлі послугами.
24. Основні тенденції розвитку світового ринку послуг.
25. Загальна характеристика комерційних відносин в сфері міжнародних перевезень (транспортних послуг).
26. Класифікація міжнародних перевезень.
27. Джерела правового регулювання міжнародних перевезень.
28. Право, що застосовується до договорів міжнародних перевезень.
29. Морські перевезення.
30. Перевезення авіатранспортом.
31. Перевезення залізницею.
32. Перевезення автомобільним транспортом.
33. Міжнародні інвестиційні угоди: історія та розвиток.
34. Поняття та види міжнародних інвестиційних угод.
35. Багатосторонні інвестиційні угоди.
36. Регіональні інвестиційні договори.
37. Двосторонні інвестиційні договори.
38. Джерела міжнародно-правового регулювання інвестиційних відносин в Україні.
39. Сутність посередництва та його роль в міжнародній торгівлі.
40. Основні види та типи посередників.
41. Види міжнародних посередницьких операцій.
42. Торгово-посередницькі операції та їх функції.
43. Проблеми ставлення та розвитку торговельно-посередницької діяльності в Україні.
44. Міжнародний ринок інтелектуальної власності: поняття та економічна роль.
45. Основні міжнародні договори у сфері інтелектуальної власності.
46. Роль двосторонніх торговельних угод у забезпеченні прав інтелектуальної власності.
47. Комерціалізація об'єктів інтелектуальної власності: зміст, принципи та основні способи.
48. Франчайзинг.
49. Міжнародний лізинг.
50. Загальна характеристика страхового ринку.
51. Страхування: поняття та класифікація.
52. Договір страхування.
53. Загальна характеристика міжнародних фінансових відносин і джерел їх правового регулювання.
54. Правове регулювання банківської діяльності.
55. Правове регулювання ринку цінних паперів і міжнародних валютних відносин.
56. Сутність і особливості міжнародних торговельних розрахунків.
57. Історія становлення і формування конкурентного законодавства (іноземний досвід).
58. Закордонний досвід державного управління конкурентоспроможністю економіки.
59. Міжнародно-правове регулювання контролю над дотриманням законодавства про захист економічної конкуренції.
60. Адаптація конкурентного законодавства України до права європейського союзу на сучасному етапі євроінтеграційного процесу.

9. Схема нарахування балів

Загальна кількість балів – 100.

Кількість балів за заліку – 40.

Кількість балів протягом семестру – 60:

Кількість балів за відповіді на семінарських заняттях $\sum 60 = 60$:

Формула обчислення

$$\sum 60 = \frac{\sum 1}{\sum 2} \times 8 \text{ (вісім)}$$

Примітка:

$\sum 60$ – сума максимальної кількості балів

$\sum 1$ – сума балів, що отримав студент за відповіді на семінарських заняттях

$\sum 2$ – кількість семінарських занять протягом семестру

8 – коефіцієнт

Поточний контроль	Разом	Залік	Сума
T1-T7			
$\sum 60$	60	40	100

Для допуску до складання заліку здобувач вищої освіти повинен набрати не менше 10 балів з навчальної дисципліни під час поточного контролю, самостійної роботи тощо.

Критерії оцінювання навчальних досягнень

Під час вивчення навчальної дисципліни використання технологій штучного інтелекту (ШІ) здійснюється відповідно до Політики використання технологій штучного інтелекту Харківського національного університету імені В. Н. Каразіна.

У межах дисципліни застосовуються такі моделі використання ШІ:

1. Модель «ШІ заборонено».

Використання технологій штучного інтелекту не допускається під час виконання контрольних заходів, спрямованих на перевірку індивідуальних знань і сформованості компетентностей здобувача освіти, зокрема: усного опитування, модульних контрольних робіт, екзамену (заліку), якщо інше не визначено викладачем, інших видів оцінювання, для яких викладачем встановлено обмеження щодо використання ШІ.

2. Модель «ШІ як асистент».

Під час підготовки до практичних занять, виконання індивідуальних завдань, рефератів, аналітичних оглядів та інших письмових робіт дозволяється використання ШІ для: пошуку та систематизації інформації, добору та первинного аналізу наукових джерел, пояснення складних понять, удосконалення структури тексту, перевірки граматики, стилю та оформлення, генерації ідей, плану роботи або прикладів.

Фінальний текст роботи, висновки, аналіз, інтерпретація результатів та прийняті рішення повинні бути самостійно підготовлені здобувачем освіти.

3. Модель «ШІ як інструмент».

Для окремих лабораторних, практичних, проєктних або дослідницьких робіт використання технологій штучного інтелекту може бути обов'язковою складовою виконання завдання. У таких випадках здобувачі освіти можуть використовувати генеративні моделі ШІ для: аналізу та підготовки даних, генерації, аналізу й оптимізації програмного коду, порівняння результатів роботи різних моделей ШІ, створення візуалізацій, схем або зображень, аналізу великих масивів даних. проведення експериментів із застосуванням

сучасних інструментів штучного інтелекту.

Усі результати, отримані за допомогою ШІ, підлягають критичному аналізу, перевірці та доопрацюванню здобувачем освіти.

Декларування використання ШІ.

У разі використання технологій штучного інтелекту здобувач освіти зобов'язаний зазначити: назву сервісу або моделі ШІ; дату використання; характер допомоги (генерація ідей, пошук інформації, аналіз даних, генерація коду, редагування тексту тощо).

За вимогою викладача здобувач освіти повинен надати використані запити (prompts) або пояснити спосіб використання інструментів ШІ.

Недеклароване використання технологій штучного інтелекту або подання згенерованого ШІ матеріалу як власного результату навчальної діяльності розглядається як порушення принципів академічної доброчесності відповідно до внутрішніх нормативних документів Університету.

Критерії оцінювання усної відповіді

Поточний контроль здійснюється, зокрема, у формі опитування та перевірки результатів виступів на семінарських та практичних заняттях в п'ятибальній шкалі оцінок.

5 балів ставиться за наступних умов:

- студент активно працює протягом усього практичного заняття;
- дає повний, правильний, послідовний, зв'язний, обґрунтований виклад питання, що супроводжується правильними прикладами з доктринальних джерел та посиланням на чинне законодавство;

- все, що викладається, повинно свідчити про глибоке розуміння і орієнтацію в явищах і процесах, що вивчаються;

- правильні вичерпні відповіді на додаткові питання викладача.

4 бали ставиться за наступних умов:

- студент активно працює протягом практичного заняття;
- дає правильний, повний виклад змісту підручника і матеріалу, поданого викладачем, але на додаткові контрольні питання, які ставить викладач для з'ясування глибини розуміння і вміння орієнтуватися в явищах і процесах, відповідає лише з деякою допомогою викладача чи колег;

- недостатньо вичерпні відповіді на додаткові запитання викладача.

3 бали ставиться за наступних умов:

- студент на занятті поводить себе пасивно, відповідає лише за викликом викладача;
- в цілому виявляє знання основного навчального матеріалу, що розглядається, але під час відповіді допускає помилки і усвідомлює їх тільки після вказівки викладача;

- відповіді на запитання дає не одразу, а тільки після деякого напруження пам'яті, при чому відповіді нечіткі;

- не в змозі без допомоги викладача вивести співвідношення з іншими проблемами дисципліни, що вивчається;

2 бали ставиться за наступних умов:

- допускає суттєві помилки або зовсім пропускає матеріал і частково виправляє ці помилки тільки після вказівки викладача;

- студент виявляє незнання значної частини навчального матеріалу, нелогічно і невпевнено його викладає, у відповіді мають місце заминки і перерви, не може пояснити проблему, хоча і розуміє її;

- викладає матеріал не достатньо зв'язно і послідовно.

1 бал ставиться за наступних умов:

- студент припускається грубих помилок при викладі матеріалу і не виправляє ці помилки навіть при вказівці на них викладача;

- виявляє нерозуміння навчального матеріалу і як наслідок цього – повна відсутність

навичок як в аналізі явищ, так і у подальшому виконанні практичних завдань.

Критерії оцінювання залікової роботи

Залікова роботи виконується у письмовій формі та складається із 40 тестових завдань. Кожне тестове завдання має п'ять варіантів відповідей, тільки одна з яких є правильною; за кожну правильну відповідь нараховується один бал.

Шкала оцінювання

Сума балів за всі види навчальної діяльності протягом семестру	Оцінка за національною шкалою
90–100	зараховано
70-89	зараховано
50-69	зараховано
1-49	не зараховано

10. Рекомендована література

Основна література

1. Міжнародні комерційні угоди. Димінська О. Ю., Кібенко О. Р., Кирвель І. Ю. та ін. ; за ред. У. Хельмана, С. О. Балащенко, В. І. Нагнібеди. Хмельницький: Хмельницький університет управління та права, 2015. 524 с.
2. Міжнародне приватне право: Загальна частина: підруч. / за ред. А. С. Довгера і В. І. Кисіля. Київ: Алерта, 2012. 376 с.
3. Міжнародне приватне право: Особлива частина: підруч. / за ред. А. С. Довгера і В. І. Кисіля. Київ : Алерта, 2013. 400 с.
4. Мирошніченко В.О. Міжнародне торгове право у схемах, таблицях і визначеннях: Навчальний посібник. Київ : Центр учбової літератури, 2020. 147 с.
5. Міжнародні комерційні угоди та розрахунки: нормативно-правове регламентування. Навч. посібник / За редакцією Козака Ю. Г., Логвінової Н. С. Київ: Центр учбової літератури, 2010. 648 с.
6. Мальський О. М. Міжнародне торговельне право: навч. посіб. 2-ге вид., перероб. і допов. Київ: Юрінком Інтер, 2025. 728 с.
7. Віхров О. П. Правове регулювання господарських відносин в окремих сферах і галузях економіки. Київ: Юрінком Інтер, 2017. 448 с.
8. Дахно І., Алієва-Барановська В. Міжнародне економічне право: навчальний посібник. Київ : Центр навчальної літератури, 2019. 368 с.

Допоміжна література

1. Беляєва А. П. Принцип свободи договору в правовому регулюванні зовнішньоекономічного контракту: Автореферат дис. канд. юрид. наук: 12.00.01 / Нац. юрид. акад. України ім. Я. Мудрого. Харків, 2005. 20 с.
2. Вайцеховська О. Р. Міжнародний комерційний арбітраж : навч.-метод. посіб. / О. Р. Вайцеховська, Н. С. Федорук. Харків : Право, 2024. 376 с.
3. Воронов, К. (2025). Застосування принципів європейського договірної права та інших джерел «м'якого права» в міжнародному комерційному арбітражі. *Вісник Харківського національного університету імені В. Н. Каразіна*. Серія «Право», (39), 177–185. URL: <https://doi.org/10.26565/2075-1834-2025-39-17>.

4. Воронов К. М. Арбітрабельність спорів за участі споживачів у світлі Директив ЄС. *Держава і право в умовах воєнного стану та повоєнного відновлення в Україні: тези доповідей XVI Міжнародної науково-практичної конференції «Від громадянського суспільства – до правової держави»* (м. Харків, 04 червня 2025 р.). Харків: ХНУ імені В.Н. Каразіна, 2025. С. 180–184. URL: https://law.karazin.ua/resources/2025/Konferencia_04-06-2025_Zbirka_tez.%5B1%5D.pdf.
5. Воронов, К. (2025). Зустрічні позови держав щодо ESG та шкоди довкіллю в практиці ICSID: аналіз нових процедурних можливостей за правилами 2022 року. *Вісник Харківського національного університету імені В. Н. Каразіна. Серія «Право»*, (40), 111-118. URL: <https://doi.org/10.26565/2075-1834-2025-40-11>.
6. Воронов, К. (2025). Modernising the legal framework for the cross-border sale of goods in the EU: a comparative analysis of directives 1999/44/ EU and 2019/771. *Вісник Харківського національного університету імені В. Н. Каразіна. Серія «Право»*, (41). 188-198. URL: <https://doi.org/10.26565/2075-1834-2026-41-16>.
7. Зовнішньоекономічний договір (контракт) купівлі-продажу: правове регулювання: монографія. Вінниця : ВНТУ, 2013. 247 с.
8. Боярська З. І. Міжнародне комерційне право. Київ, 2020. 124 с.
9. Галіахметов, І. А., Чорна, В. Г. Новий lex mercatoria та сучасна модернізація міжнародного комерційного права. *Київський часопис права*, 2024. № 1. С. 286–293 URL: <https://doi.org/10.32782/klj/2024.1.40>
10. Гелич А. О., Гелич Ю. О. Порівняльно-правова характеристика законодавства ЄС та України про антиконкурентні узгоджені дії. Повітряне і космічне право: *Юридичний вісник. Наукові праці Національного авіаційного університету*. 2007. № 3 (4). С. 53-56.
11. Міжнародні розрахунки та валютні операції: навч. посібник / О. І. Береславська, О. М. Наконечний, М. Г. Пясецька та ін.; За заг. ред. М. І. Савлука. Київ: КНЕУ, 2020. 392 с.
12. Циганкова Т. М. Міжнародна торгівля: навч.-метод. посібник для самост. вивч. дисц. Т.М. Циганкова, Л. П. Петрашко, Т.В. Кальченко. Київ : КНЕУ, 2003. 256 с.

11. Посилання на інформаційні ресурси в Інтернеті, відео-лекції, інше методичне забезпечення

1. Офіційний веб-портал Верховної Ради України. <http://portal.rada.gov.ua/>
2. Офіційне інтернет-представництво Президента України. <http://www.president.gov.ua/>
3. Єдиний веб-портал органів виконавчої влади України. <http://www.kmu.gov.ua/>
4. Офіційний веб-портал органів судової влади України. <http://court.gov.ua/>
5. Офіційний веб-сайт Конституційного Суду України. <http://www.ccu.gov.ua/>
6. Офіційний веб-сайт Уповноваженого Верховної Ради України з прав людини. <https://ombudsman.gov.ua/>